



## MINDRE OG MELLEMLISTE

### Lytzen fuldfører generationsskifte

I syv år har et glidende generationsskifte stået på i Lytzen Tele-Data A/S, der har base i Hjørring. Nu er det gennemført, og navnet ændres til Lytzen IT A/S.

Christian Foghsgaard står sammen med Søren Ole Søndergaard i spidsen for selskabet, der har 17 ansatte. Virksomheden har kunder over hele landet fra Spar Nord over Vestas til den lokale bagermester og mindre detailbutikker.

Spidskompetencerne er tele- og netværksinstallationer, der blandt andet kan integreres med forskellige IT-systemer. MEK

### International pris til cykellys-firma

Det århusianske iværksætterfirma bag den batterifrie cykellygte Reelight får nu et internationalt skulderklap for sin opfindelse. Reelight tildes torsdag en pris i kategorien Bike Equipments (cykeludstyr) på Eurobike Award 2008 i Friedrichshafen i Tyskland.

Prisen er kendt som en af de fornemmeste inden for cykelbranchen, og det er kriterier som design, kvalitet, innovation, sikkerhed og miljøvenlighed, der tæller med, når juryen afgør, hvilke produkter der bliver belønnet.

Reelight fik et driftsoverskud på 3 mio. kr. i 2007 og øjner store eksportmuligheder oskar

### Møbelfabrik sælger to ejendomme

Som led i en storstilet turnaround samler den østjyske møbelproducent Gangsø nu sin danske produktion i sin nyeste fabrik i Fårvang ved Silkeborg. Samtidig afhændes fabriksejendommen i et *sale and lease back*-arrangement. Den anden fabriksejendom tømmes for aktivitet og sættes til salg til anden anvendelse.

Dermed får Gangsø tilført likvid kapital. Koncernen har tabt 79 mio. kr. før skat de sidste tre år og har søsat en ny struktur for at vende udviklingen. oskar

### Billund Lufthavn fortsætter væksten

Recession eller ej – uanset fortolkning fortsætter væksten foreløbig i Billund Lufthavn, som igen i august kunne notere flot vækst – kun en anelse under årets samlede vækst.

I august blev den samlede fremgang i passagertallet på 16,6 pct., og det er fortsat udenrigsruterne, der trækker det store læs. Her blev væksten på hele 35,8 pct. i forhold til august sidste år, men også indenrigs- og chartertrafikken voksede en smule. Kun på gods må Billund notere en tilbagegang i mængderne i august på 4,5 pct. RIK

### Ny ejer af glas-firma

Det mere end 100 år gamle Holstebro-firma P. Rømer Glas har fået ny ejer. Efter mere end 30 år i branchen har direktør Ole Rømer afhændet det gamle familiefirma til Jens Otto Damborg, der kommer fra en stilling som ansat produktionsdirektør hos jernstøberiet Vald. Birn.

Ole Rømer fortsætter med konsulentopgaver i virksomheden og indtræder som bestyrelsesformand. P. Rømer Glas med 25 medarbejdere fremstiller termoruder, spejle og interiørglas til bl.a. butikker og udfører almindeligt glarmesterarbejde. BB

# Nordjysk Elhandel giver krisen baghjul

En vækst på 100 pct. i årets første halve år har givet elselskabet mod på at se nærmere på udenlandske markeder. Samtidig mærker selskabet en stigende interesse for energi som investering

## Elhandel

AF MALENE SEVERINSEN

Recession? Finanskrisen? Opbremsning? Ikke hos Nordjysk Elhandel A/S i Aalborg. Selskabet har netop præsenteret halvårsregnskab for 2008, og det afslører en vækst på 100 pct. Næste skridt på vejen kan være udlandet.

»Det, som vi har satset på i Danmark, er lykkedes over al forventning. Derfor er det interessant at kigge på landene omkring os. De indeholder nemlig de samme muligheder. Det er meget interessant,« siger adm. direktør Bo Lynge Rydahl.

Nogle af de områder, som Nordjysk Elhandel har satset på med succes, er handel for produktionsselskaber samt handel med vindenergi og klima.

»Vi vil hjælpe virksomheder med at opnå en ansvarlig profil, hvor man tager ansvar for sin CO<sub>2</sub>-udledning. Det er noget, som er i fokus. Derudover har vi haft succes med at tilbyde hjælperedskaber til kraftvarmeværker. Redskaber de kan bruge til at planlægge produktion og afsætning af energien med,« forklarer Bo Lynge Rydahl.

Nordjysk Elhandel startede for fem år siden med at købe el på markedet og sælge det videre.

I første halvår af 2008 lyder omsætningen på 1,4 mia. kr. med et resultat før skat på knap 54 mio. kr.

Men er det ikke bare de stigende energipriser, som selskabet lukrerer på?

»Vi har som udgangspunkt ingen interesse i stigende energipriser. Det løfter selvfølgelig omsætningen, men indtjeningen er ikke påvirket,« siger Bo Lynge Rydahl.

## Energi som investering

Til gengæld mærker Nordjysk Elhandel interessen for energi som investering.

»Det er et attraktivt mål for investorer, og det er klart, at hele interessen omkring klima og energi giver os mulighed for at udvikle nye forretningsområder. Især når aktier, obligationer og ejendomme falder,« tilføjer direktøren.

Som det første energiselskab herhjemme er Nordjysk Elhandel blevet godkendt som fondsmægler. Der er etableret et fondsmæglerelskab, og der arbejdes nu på at opbygge en forretning på handel med energiderivater



Nordjysk Elhandel A/S	
2008, 1. halvår	
Omsætning	1,4 mia. kr.
Resultat f. skat	53,6 mio. kr.
Egenkapital	247,5 mio. kr.
Antal ansatte	87

# Turboprogram til små vækstvi

## Vækst

AF KNUD TEDDY RASMUSSEN

Virksomhederne er små, men til gengæld er ambitionerne store i et nyt eliteprogram, som frem til udgangen af 2009 skal bringe 20 mindre danske virksomheder ud i verden med raket fart.

På lang sigt er målet at skabe en såkaldt »best practice« for, hvordan vi i Danmark udvikler virksomheder med international gennemslagskraft.

Det er Erhvervs- og Byggestyrelsen samt Vækstfonden, der stiller omkring 4 mio. kr. Den praktiske »starthjælp« til de små, men lovende virksomheder koordineres af et konsortium, som har fået navnet Accelerace.

## Parterne bag

Partnerne bag er Symbion, Tech Transfer Office, Scion DTU, Væksthus Hovedstadsregionen og Connect Denmark. Accelerate har selv udpeget de første ni virksomheder, som ifølge or-

ganisationens direktør, Lars Linå Jørgensen, ikke har tid til at vente.

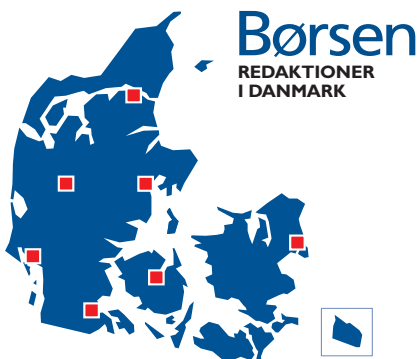
»Vi lægger op til et intensivt forløb, og deltagerne skal ud over stepperne. Gennem hele forløbet vil vi sætte dem i forbindelse med mulige investorer og partnere,« siger han.

De involverede virksomheder kan også se frem til at kunne trække på internationale eksperter, som vil blive fløjet ind til månedlige møder med fokus på forretningsidé, markedsstrategi og salg.

Og det forventer man sig meget af hos bl.a. softwarevirksomheden Nosco i København.

»Vi vil bruge Accelerate til at blive endnu skarpere på vores forretningsidé. Og vi ser frem til at få adgang til eksperter og viden, som ellers er svært at få adgang til,« siger Nocos direktør, Jesper Müller-Krogstrup.

Ud over de ni virksomheder der allerede er udvalgt, skal der ifølge Rebecca Scheel, der er projektleder hos Accelerate, findes yderligere to virksomheder.



## Børsen REDAKTIONER I DANMARK

### ■ NORDJYLLAND



Malene Severinsen  
Vesterbro 18  
Boks 1830, 9000 Aalborg  
malene.severinsen@borsen.dk  
Tlf. 98 13 92 90 - Mob. 72 42 52 06  
Fax: 98 13 81 80

### ■ MIDT/VESTJYLLAND



Bjarne Bang  
Bredgade 55, 1.  
Boks 224, 7400 Herning  
bjarne.bang@borsen.dk  
Tlf. 97 22 06 22 - Mob. 72 42 52 03  
Fax: 97 22 06 77

### ■ ØSTJYLLAND



Oskar Lund  
Arosgården, Åboulevarden 31  
8000 Århus C  
oskar.lund@borsen.dk  
Tlf. 87 88 42 06 - Mob. 72 42 52 09  
Fax: 87 88 42 07

### ■ SYDVESTJYLLAND



Kurt Henriksen  
Kongensgade 77, 1.  
Boks 349, 6701 Esbjerg  
kurt.henriksen@borsen.dk  
Tlf. 75 45 07 82 - Mob. 72 42 52 08  
Fax: 75 45 37 05

### ■ SØNDERJYLLAND



Helge Andreassen  
Storegade 22  
Boks 68, 6200 Aabenraa  
helge.andreassen@borsen.dk  
Tlf. 74 63 36 04 - Bil. 72 42 52 04  
Fax: 74 63 36 05

### ■ FYN



Jens Bertelsen  
Nørregade 77, 2.  
Boks 105, 5100 Odense C  
jens.bertelsen@borsen.dk  
Tlf. 66 13 15 02 - Mob. 72 42 52 05  
Fax: 66 13 15 46

### ■ SJÆLLAND/ØERNE



Knud Teddy Rasmussen  
Møntergade 19  
1140 København K  
knud.rasmussen@borsen.dk  
Tlf. 33 32 01 02 - lok 234  
Mob. 72 42 52 07



# Til erhvervsfolk med stil OG TIL MAILS

for større danske finansielle investorer og investeringsforeninger. Der forhandles i øjeblikket med en række selskaber. Derudover vil fondsmæglerfirmaet lave finansiell porteføljevaltning af erhvervs-kunders indkøb af el.

Nordjysk Elhandel har desuden netop fået gennembrud på naturgas og har købt et naturgaslager samt indgået den første aftale med Hirtshals kraftvarme-

værk om leverance af naturgas. Ledelsen forventer, at naturgas bliver et attraktivt vækstmarked.

Sonofons gamle hovedsæde i Aalborg er desuden blevet erhvervet med forventet indflytning i første kvartal af 2009.

»Vi har fordoblet antallet af medarbejdere på et år, så der er brug for plads,« siger Bo Lynge Rydahl.

malene.severinsen@borsen.dk

*Virksomheder som maskinfabrikken ovenfor kan få hjælp fra Nordjysk Elhandel med at opnå en ansvarlig profil, hvor de viser ansvar for CO2-udledning. Elskabets halvårsregnskab viste en vækst på 100 pct. Foto: Casper Dalhoff/Polfoto*



**Mobildeal**  
399/24 **1,-**  
Ekskl. moms



**Nokia E51**

Populær erhvervstelefon med mange funktioner. Med Turbo 3G går det hurtigt at sende og modtage e-mails og kalenderopdateringer fra Outlook samt at søge information på nettet. Fås også i sort.

- Særlige funktioner:
- Outlook synkronisering.
  - Læs Office dokumenter.
  - Stereo Bluetooth.
  - Symbian brugerflade.

## Virksomheder

I praksis kan alle søge om at komme i betragtning – uanset hvor i landet de har hjemme, pointerer hun.

### Nye unikke produkter

»Men vi går typisk efter virksomheder, som er på et tidligt stadie i deres

liv,« siger Rebecca Scheel. I praksis vil det typisk sige virksomheder, som har udviklet et unikt produkt med stort potentiale, men mangler viden og erfaring til at komme ud til kunderne på de mest lukrative markeder.

»Det er virksomheder, der

skal til at bide sig fast i markedet, men har brug for sparing udefra for at komme til det punkt, hvor væksten accelererer, og kunderne ringer af sig selv,« som det udtrykkes af Symbions direktør, Peter Torstensen.

knud.rasmussen@borsen.dk

## Halvér ventetiden ved gaten

➔ Med en Economy Extra-billet behøver du først at være ved din gate 15 minutter før take-off. Læs mere om fordelene ved at flyve med SAS på sas.dk.

Mails på mobilen giver overblik over indbakke og kalender, når du ikke lige er ved pc'en, og det er hverken dyrt eller besværligt at komme i gang. I Sonofon Butikken kan du altid få hjælp til opsætningen – f.eks. af Nokias elegante E51, som er et rigtig godt bud på en business-mobil.

Vi oplyser nærmeste butik på 60 50 50 35!



\* Prisen gælder ved oprettelse af Mobildeal 399 med 24 måneders binding. Mobildeal fås med to bindingsperioder (24/12 mdr.). Oprettelsen koster 79,20 kr. pr. abonnement. Ved forbrug af opkald til interne numre ud over 1.000 minutter pr. md. udgør minutprisen 0,40 kr. Forbehold for trykfejl, prisændringer og udsolgte varer. Tilbuddet er gældende i perioden 1. - 7. september 2008. Alle priser er oplyst i DKK og er ekskl. moms. Tilbuddet er gældende til virksomheder med CVR-nummer.